

Les interventions de la Fondation en Afrique de l'Est

Ian Barker

Head Agricultural Partnerships

La Fondation et sa philosophie en Afrique de l'Ouest

- Depuis nos bureaux à Nairobi et à Bâle (Suisse), la Fondation soutient onze projets sur les chaînes de valeurs en Afrique de l'Est
- La Fondation travaille avec des petits producteurs et adopte une approche de marché pour fournir aux producteurs ce dont ils ont besoin
- La Fondation travaille selon une approche en partenariat avec des acteurs du secteur privé (partenariat public-privé)
- L'approche centrée sur le marché encourage l'adoption des technologies adaptées plutôt que le contraire.

Les onze projets de la Fondation en Afrique de l'Est

- Sélection et biologie moléculaire

Insect resistant maize (Kenya and region).

Tef improvement (Ethiopia).

Ug99 rust-resistant wheat (Kenya and region).

BecA- Biosciences for East and Central Africa (Kenya and region).

- Intrants

Kilimo Salama (micro-assurance en cas de sécheresse; Kenya)

Farm Force (information par téléphones portables)

Seeds2B (développement d'un système semencier commercial; Kenya and Tanzania)

Market Matters (Formation en finance pour compagnies semencières locales; sub-region)

- Chaînes de valeur, vulgarisation et environnement

Smallholder development project (Laikipia; Kenya)

Food Security and Income Product Development (One Acre Fund; Kenya)

Bio-carbon project (Ethiopia and Kenya)

Trois projets de sélection pour fournir des variétés améliorées de blé, tef, et maïs aux paysans en Afrique de l'Est



POSSIBLE MIGRATION ROUTES OF WHEAT RUST Ug99

Based on prevailing winds and areas of wheat production considered the more likely route for the continuing adv



BecA: Biosciences pour l'Afrique de l'Est et l'Afrique Centrale (Nairobi)

- BecA offre l'opportunité aux chercheurs africains d'accéder à des laboratoires de biologie moléculaire de pointe sans quitter le continent.
- Ces laboratoires contribuent au développement des plantes et animaux par sélection assistée de marqueurs biomoléculaires.



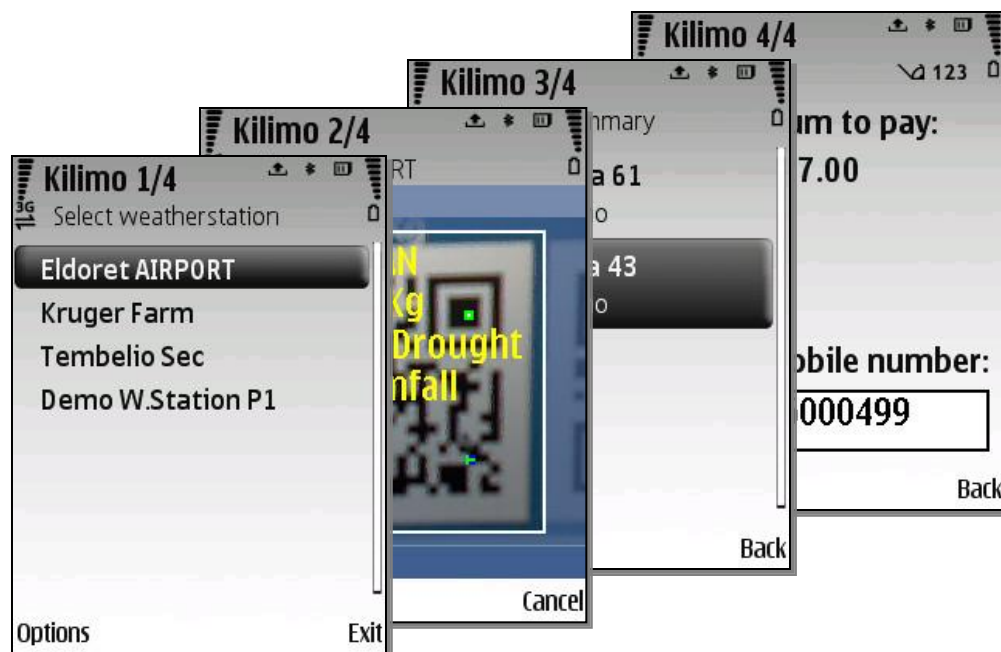
Micro-assurance contre les aléas climatiques par téléphone portable



L'application téléphonique

Les "Agrovets" reçoivent un téléphone portable avec l'application Kilimo Salama









Lorsqu'un producteur souhaite souscrire une assurance, le commerçant démarre l'application Kilimo Salama et enregistre le producteur par un processus en 4 étapes



Confirmation du contrat par le producteur et prise en charge par l'assurance en cas de sécheresse ou autres évènements assurés



La police d'assurance est créée automatiquement sur le serveur et le producteur reçoit une confirmation instantanée de sa couverture d'assurance via SMS

kilimo salama					
Registration Card for Farmer					
Policy Number (received via SMS)	<input type="text"/>				
Inputs insured	<input type="text"/>				
Crop and risk insured	<input type="text"/>				
Contract end date (received via SMS)	<input type="text"/>				
Keep this card safe.					

Si prise en charge, décision automatique:

- Pour tous les producteurs qui partagent la même station météorologique
- Directement sur le téléphone portable du producteur (M-Pesa)



**Mobile technology
to support
“farming as a business”**

“FarmForce”

L'agriculture comme business: la dernière étape



**Farmers,
Farmer organizations**

Mobile Platform

Relie les petits producteurs avec les fournisseurs, les services et les acheteurs pour diminuer les coûts de transaction et fournir les informations nécessaires en temps réel



**Banks,
insurers,
input suppliers**

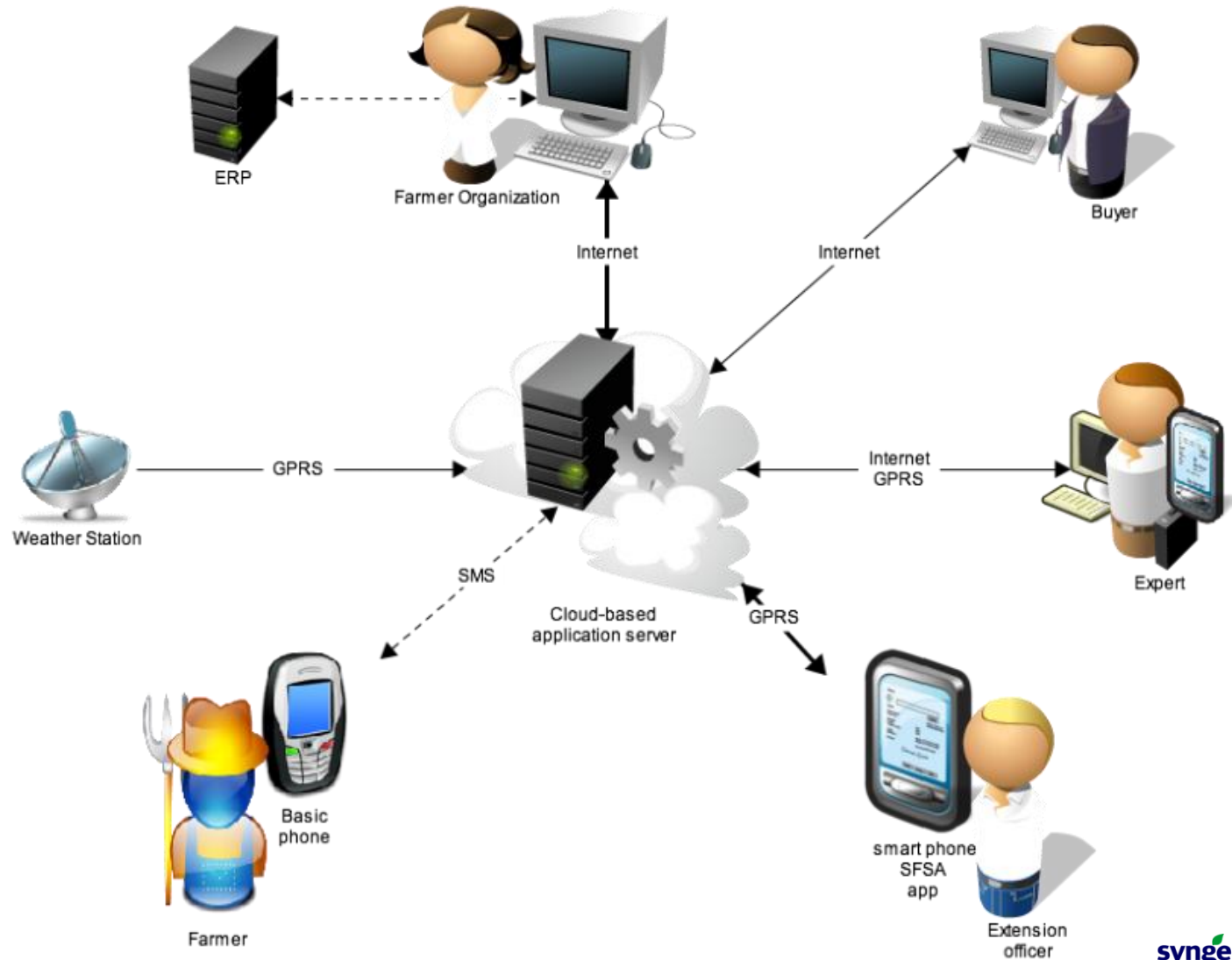


**Processors,
retailers, exporters**



**Extension providers,
service providers**

Le concept



La vulgarisation auprès des petits producteurs à Laikipia, Eastern Kenya: serres en plastique abordables et liens avec le marché



Conclusions

- Le programme couvre la chaîne de valeur, du développement de semences et de variétés améliorées à la formation sur leur utilisation et au soutien pour l'accès au marché pour la vente des produits.
- Des projets d'“innovation à la demande” sont basés sur les besoins des petits producteurs.
- Le programme est-africain est relativement nouveau. Mais le projet de vulgarisation de Laikipia a amélioré les revenus de 5000 petits producteurs de l'est du Kenya et **Kilimo Salama** assure actuellement plus de 20'000 producteurs contre la sécheresse. Le projet “**One Acre Fund**” nous permet de tester de nouvelles technologies à grande échelle avec plus de 20'000 producteurs à l'ouest du Kenya.
- Les producteurs ont besoin d'accéder à de nouvelles technologies et outils, à de nouvelles connaissances et un accès au marché accru. Ils ont aussi besoin d'aide pour gérer les risques et pour accéder au crédit. Une solution à ces divers besoins pour le futur pourrait être d'y répondre par un “paquet”.

syngenta foundation
for sustainable
agriculture